

L'ANALYSE DE LA MATÉRIALITÉ

UNE ÉTUDE DE CAS



ORGANISATION DES NATIONS UNIES
POUR LE DÉVELOPPEMENT INDUSTRIEL



SwitchMed est financé
par l'Union européenne.

Définition de l'Analyse de la matérialité

Une question « importante » est définie comme un élément qui pourrait faire une différence majeure dans les performances de l'entreprise - positivement ou négativement.

Les questions matérielles le sont :

- Préalablement identifiées
- Analysées et classées par ordre de priorité en fonction de leur pertinence et de leur importance dans le cadre du processus d'engagement des parties prenantes
- Bien gérées, reflétées dans la stratégie d'entreprise et contrôlées
- Communication aux parties prenantes dans le cadre des rapports sur le développement durable

Cas industriel

La société

- Fabrication de ciment avec des sites de production dans 70 pays du monde
- Une entreprise récompensée comme « leader du secteur » dans le Dow Jones Sustainability Index - 2007

Les activités en Italie

- 3 sites de production + 8 carrières
(3 millions de tonnes/an de ciment/clinker)
- L'établissement de rapports sur le développement durable au niveau national a été lancé en 2005



SwitchMed est financé
par l'Union européenne.

TEST Training kit

Champ d'application des travaux

Engagement des parties prenantes externes - Approche

- Entretiens avec les parties prenantes :
 - L'approche de l'entreprise en matière de développement durable
 - Matrice de développement durable matérialité (liste des questions, critères, cartographie des questions)
 - Information, dialogue et approche de gestion sur des questions spécifiques
- 19 parties prenantes interrogées



SwitchMed est financé
par l'Union européenne.

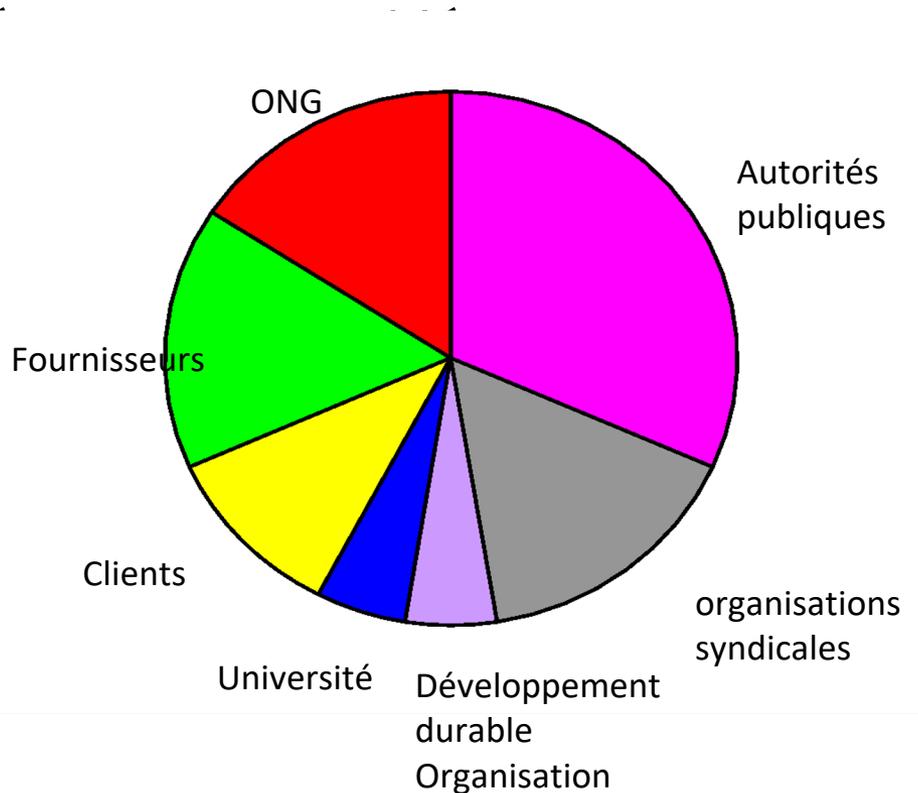
Résultats

20 parties prenantes identifiées
l'entreprise

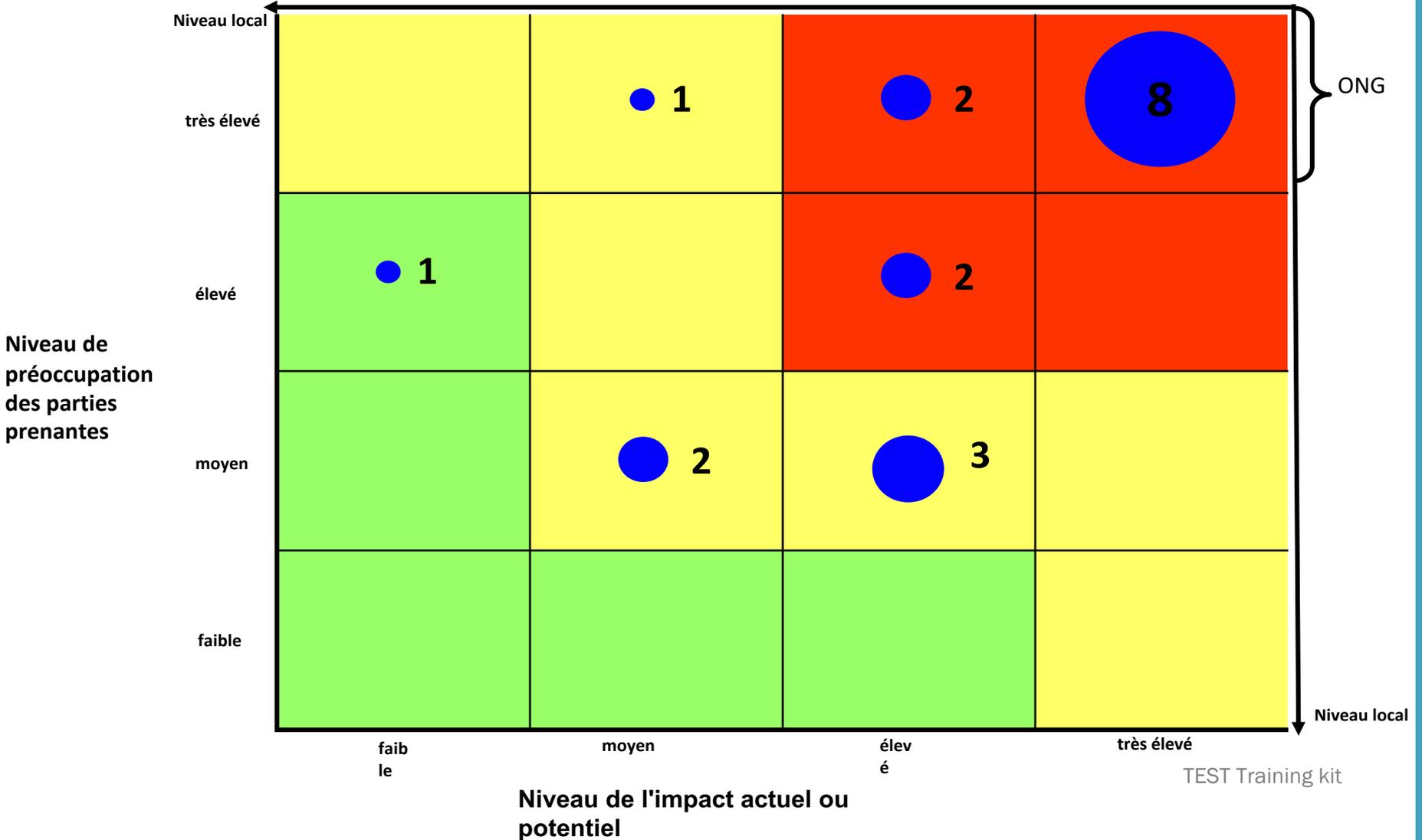
12 questions matérielles essai
par les parties prenantes inter

Elaboration en cours du rappo

Dialogue de qualité avec cert

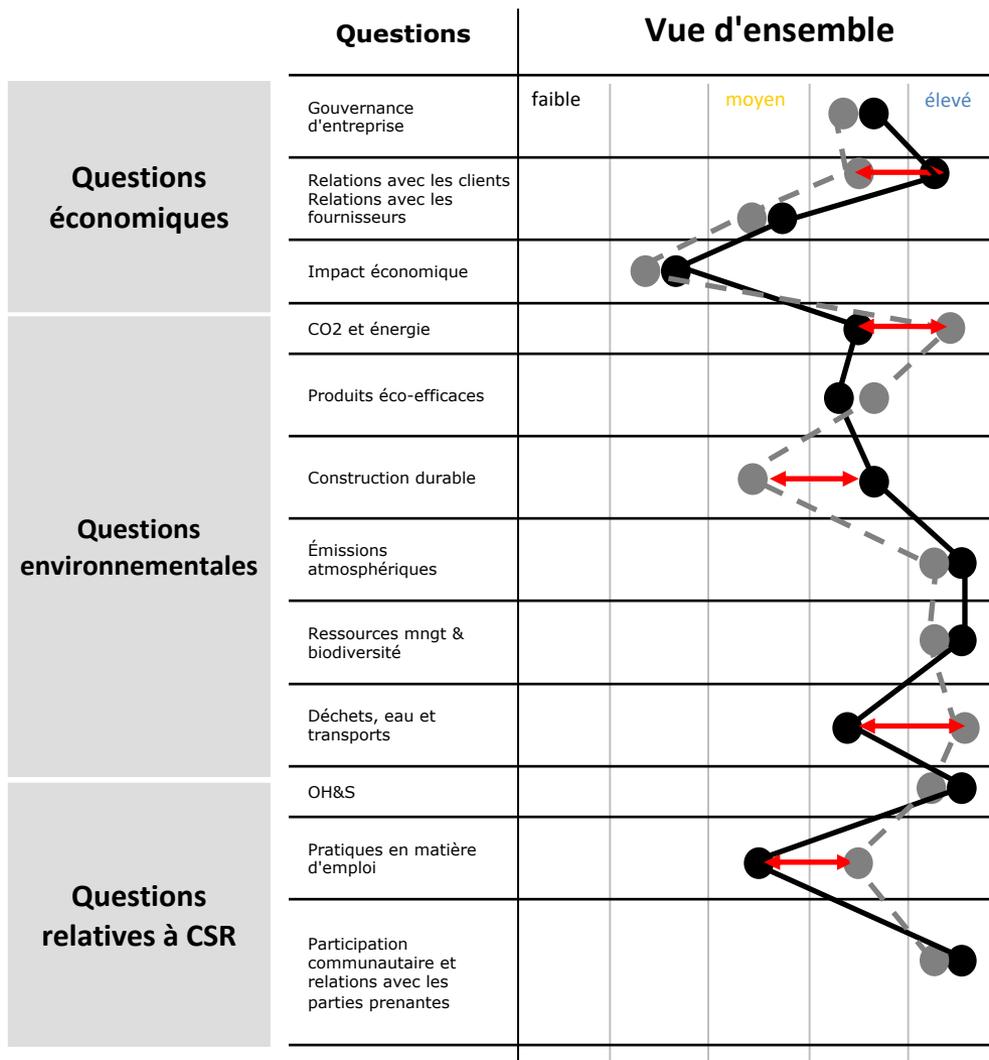


Question de matérialité : Changement climatique



Questions matérielles : Vues internes et externes

— Vue interne
 - - - Vue extérieure
 ↔ écart



Faible : faible niveau de préoccupation des parties prenantes et faible niveau d'impact actuel ou potentiel sur l'entreprise

Élevé : niveau élevé de préoccupation des parties prenantes et niveau élevé d'impact actuel ou potentiel sur l'entreprise